



newSALES

Energie • Telekommunikation

Die new Sales GmbH wurde 2010 gegründet und ist bereits seit Jahren eine der führenden Energiedistributionen in Deutschland. Wir stellen hohe Qualitätsansprüche an uns und unsere Partner, sowie Produkte, die wir zum Großteil bereits digitalisieren konnten. Ein regelmäßiger Austausch sowie eine professionelle Zusammenarbeit mit erstklassigen Partnerunternehmen sind uns überaus wichtig. Als

MITARBEITER IM VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere Vertriebsmitarbeiter und unterstützen sie in deren Tagesgeschäft.

IHRE AUFGABEN BEI UNS:

- Schriftliche und telefonische Betreuung unserer Vertriebspartner
- Recruiting neuer Vertriebspartner
- On-Boarding und Hilfe im Partnerportal

WAS SIE MITBRINGEN:

- Eine zuverlässige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Freude am Telefonieren und am Kontakt mit Menschen
- Kommunikationskompetenz und die Fähigkeit im Team zu arbeiten
- Gute MS-Office Kenntnisse

WAS WIR BIETEN:

- Eine offene und teamorientierte Arbeitskultur
- Digitales und dynamisches Arbeitsumfeld
- Getränke und frisches Obst for free
- Firmenfitness über Hansefit
- Betriebliche Altersvorsorge und Zusatzkrankenversicherung
- Quereinsteiger sind herzlich willkommen

Vielfalt und Chancengleichheit am Arbeitsplatz sind für uns selbstverständlich.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und der Meinung sind eine Bereicherung zu sein, dann rufen Sie uns an, senden Sie uns Ihre Bewerbung an bewerbung@newsales24.de oder geben diese persönlich bei uns im Büro ab. Wir freuen uns Sie kennenzulernen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Sabine Löwe • new Sales GmbH
Hundsmühlerstr. 161A • 26131 Oldenburg