



newSALES

Energie • Telekommunikation

Die new Sales GmbH wurde 2010 gegründet und ist bereits seit Jahren eine der führenden Energiedistributoren in Deutschland. Wir stellen hohe Qualitätsansprüche an uns und unsere Partner, sowie Produkte, die wir zum Großteil bereits digitalisieren konnten. Ein regelmäßiger Austausch sowie eine professionelle Zusammenarbeit mit erstklassigen Partnerunternehmen sind uns überaus wichtig. Als

KUNDENBERATER ENERGIE/TELEKOMMUNIKATION (M/W/D)

informieren Sie Privat- und Geschäftskunden darüber, welche Einsparmöglichkeiten sich mit dem Wechsel eines Energieanbieters bieten. Sie arbeiten eigenständig und überzeugen die Kunden mit Ihren Ideen und unserer Produktvielfalt.

Jeder Mensch ist anders und das nutzen wir gemeinsam, um im Team Großes zu erreichen. Zudem legen wir viel Wert auf Zusammenarbeit und den Austausch im Team.

WAS SIE MITBRINGEN:

- Freude am Umgang mit Menschen sowie eine hohe Kundenorientierung
- Freundliches und selbstsicheres Auftreten
- Zuverlässigkeit
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Kommunikationskompetenz und die Fähigkeit im Team zu arbeiten

WAS WIR BIETEN:

- Eine offene und teamorientierte Arbeitskultur
- Digitales und dynamisches Arbeitsumfeld
- Getränke und frisches Obst for free
- Firmenfitness über Hansefit
- Betriebliche Altersvorsorge und Zusatzkrankenversicherung
- Quereinsteiger sind herzlich willkommen
- Festgehalt zzgl. Prämien

Vielfalt und Chancengleichheit am Arbeitsplatz sind für uns selbstverständlich.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und der Meinung sind eine Bereicherung zu sein, dann rufen Sie uns an, senden Sie uns Ihre Bewerbung an bewerbung@newsales24.de oder geben diese persönlich bei uns im Büro ab. Wir freuen uns Sie kennenzulernen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Sabine Löwe • new Sales GmbH
Hundsmühlerstr. 161A • 26131 Oldenburg